

VI PORTIAMO ALLA CONQUISTA DI MERCATO E CLIENTI

Nel settore tecnologie agricole
e municipali



RISPOSTE CHIARE ALLE ESIGENZE DEL MERCATO

Conoscere il mercato per convincere i clienti.

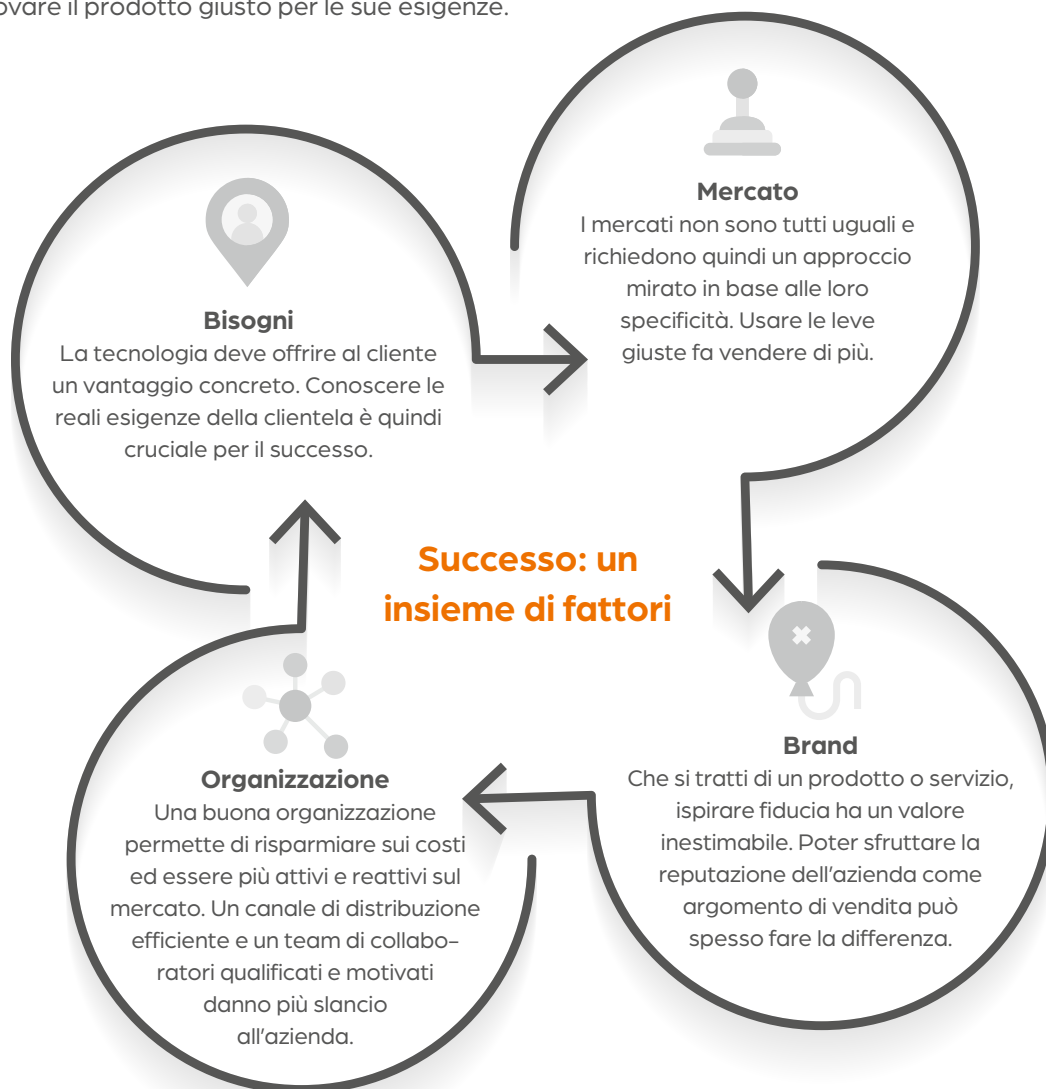
Quando si tratta di farsi strada nell'ambito delle tecnologie per uso agricolo e municipale, noi siamo gli specialisti a cui rivolgersi. Perché in un settore così incentrato sugli aspetti tecnici, noi poniamo al centro il mercato e i clienti. Come? Preparandovi a rispondere alle loro esigenze con concetti chiari che potete implementare subito e a lungo termine. Che siate utilizzatori o rivenditori di queste tecnologie, con noi aumenterete la vostra competitività sul mercato e il vostro valore aggiunto agli occhi dei clienti.

Il vostro settore è la nostra passione: affidatevi a noi!

Può bastare la sola tecnologia a rendervi competitivi?

Il problema è ci sono molte soluzioni tecniche altamente sofisticate, che però spesso ...

- › non riescono a **comunicare efficacemente i vantaggi specifici del prodotto** o tengono testa solo in parte a una controargomentazione di carattere tecnico.
- › lasciano al cliente il proverbiale **imbarazzo della scelta** quando si tratta trovare il prodotto giusto per le sue esigenze.



SEMPRE IN POLE POSITION

Forti di quasi 20 anni di esperienza nel settore, sappiamo come mettervi in pole position. E farvi restare saldamente in testa anche in condizioni difficili, senza perdere mai di vista il traguardo e con tutti gli strumenti sempre sotto controllo.

COMPETITIVI SUL MERCATO

Pole position
CULTURA

La vostra USP
più importante?
Il vostro team!

Traguardo
STRATEGIA

Avete obiettivi importanti
e volete far crescere la
vostra azienda?

Strumenti
STRUTTURA

Volete organizzare una
struttura perfetta e poter
misurare i risultati?

Predittivo e situazionale

Da qualsiasi punto partiate, e qualunque sia il vostro traguardo, creeremo un'offerta su misura delle vostre esigenze specifiche, con servizi singoli o pacchetti completi. I nostri servizi di consulenza modulare vi aiuteranno a raggiungere ogni vostro obiettivo.



**SOLUZIONI FULL
SERVICE PER
PRODUTTORI
RIVENDITORI E
UTENTI FINALI**



A chi ci rivolgiamo?

I nostri servizi sono rivolti principalmente a tutti coloro che sono direttamente o indirettamente coinvolti nella vendita, l'acquisto o l'utilizzo di tecnologie per uso agricolo o municipale.



Workout

Vi aiutiamo attivamente ad elaborare le vostre strategie e a metterle in atto per progetti a medio e lungo termine. Tra i punti chiave:

- Mercati e aree di attività
- Prodotti e gruppi target
- Progettazione e controlling
- Analisi dei bisogni, sintesi di mercato e analisi costi-benefici
- Gare e procurement



Seminari

La nostra Academy propone seminari individuali in base alle vostre esigenze, dalla formazione per i nuovi collaboratori ai corsi di perfezionamento per venditori già esperti. Con una metodologia efficace che comprende molti esercizi pratici ed esempi ad hoc, diamo al vostro team di vendita una spinta in più verso il successo. Sempre ponendo al centro il cliente e le sue esigenze.



Expert Coaching

Vi serve uno sparring partner o qualcuno che vi dia un supporto attivo nello svolgimento di attività concrete? Nessun problema! Vi mettiamo a disposizione i nostri lunghi anni di esperienza per aiutarvi a vincere qualsiasi sfida strategica e operativa. Tra le possibili aree di intervento:

- Distribuzione multilivello, leadership indiretta e dealer management
- Generazione di lead e follow-up
- Previsioni e reporting
- Definizione di USP e customer value proposition
- Pianificazione e implementazione di azioni e presentazioni
- Briefing e incontri con i fornitori

LA SITUAZIONE SUBITO SOTTO CONTROLLO



Nel corso dei nostri workshop individuali, analizziamo insieme a voi la situazione per poi definire obiettivi e campi d'azione, con un approccio pratico e metodi efficaci.

DealersCheck

Per produttori e rivenditori che vogliono **sfruttare meglio il loro potenziale di mercato** e analizzare più da vicino la loro rete di distribuzione.

Verifichiamo insieme i vostri rivenditori e importatori:

- › Fattori di successo
- › Performance
- › Mix di produzione
- › Struttura
- › Potenziale

ConquestCheck

Per produttori e rivenditori che pianificano un **ingresso sul mercato**, p.es. per lanciare un nuovo prodotto, entrare in una nuova regione o Paese, per rivolgersi a un nuovo gruppo target o dare vita a un nuovo business.

Verifichiamo insieme a voi il vostro mercato target:

- › Situazione del mercato
- › Tipo di clientela e cultura
- › Fattori di successo e potenziale
- › Rischi e opportunità
- › Canali di distribuzione



Per maggiori
informazioni
e altri Quick
checks:
Iksolutions.net

CustomerCheck

Per produttori e rivenditori che vogliono conoscere e capire meglio i loro gruppi target per **aumentare il successo nelle vendite**.

Verifichiamo insieme a voi i vostri clienti:

- Gruppi target e aspettative
- Catena del valore aggiunto
- Esigenze dei clienti
- Fattori chiave per il successo
- Analisi ABC e assistenza mirata

SolutionCheck

Per fornitori di servizi, città e comuni che devono **creare o rinnovare il parco macchine** e hanno bisogno di supporto nella scelta dei prodotti giusti.

Verifichiamo insieme a voi le vostre esigenze e le soluzioni a disposizione:

- Situazione attuale e problematiche
- Panoramica del mercato
- Esigenze operative
- Limiti di budget e personale
- Criteri di scelta

ESPERTI NELLE TECNOLOGIE AGRICOLE E MUNICIPALI

Da **quasi 20 anni** opero nel settore delle **tecnologie per uso agricolo e municipale**. È un settore che conosco a fondo, e vissuto da prospettive anche molto diverse. Nel corso della mia carriera sono infatti passato dall'**apprendistato** a ruoli di tipo commerciale fino a posizioni **decisionali**. Ma la vendita ha sempre avuto un posto speciale nel mio cuore. Perché mi porta vicino al cliente: al suo fianco e dalla sua parte.

Con LK Solutions ora ho la possibilità di condividere i frutti della mia esperienza con altre imprese del settore, rendendole più **vincenti sul mercato e nel rapporto con i clienti**. Io e il mio network di esperti siamo in grado di fornire un supporto competente anche in ambiti molto specifici, dal marketing alla gestione aziendale.



Günther Dorfmann
CEO & Founder

”

Vi mettiamo a disposizione
la nostra vasta competenza
ed esperienza perché possiate
rispondere al meglio alle
esigenze del vostro mercato
di riferimento.

Esperienza nel settore | Orientamento al cliente | Competenza specifica

Vendita diretta

- › Lunghi anni di esperienza nella vendita di tecnologie per uso agricolo e municipale in Alto Adige e nel resto d'Italia
- › Acquisizione clienti e rapporti con la clientela
- › Elaborazione offerte
- › Analisi dei bisogni

Gestione vendite

- › Responsabile distribuzione e vendite per l'Europa
- › Supporto, gestione e sviluppo della rete di rivenditori e importatori
- › Gestione e sviluppo del personale
- › Analisi di mercato e gruppi target
- › Reporting

Formazione

- › Perito agrario
- › Formazione in comunicazione strategica e sales management
- › Master in general management



ESPERIENZA E COMPETENZA



L&K Solutions di
Dorfmann Guenther e C. sas

Via Maso della Pieve 13/1
I-39100 Bolzano (BZ)
P.IVA 02953440217
Tel. +39 327 739 54 65
info@lksolutions.net

www.lksolutions.net